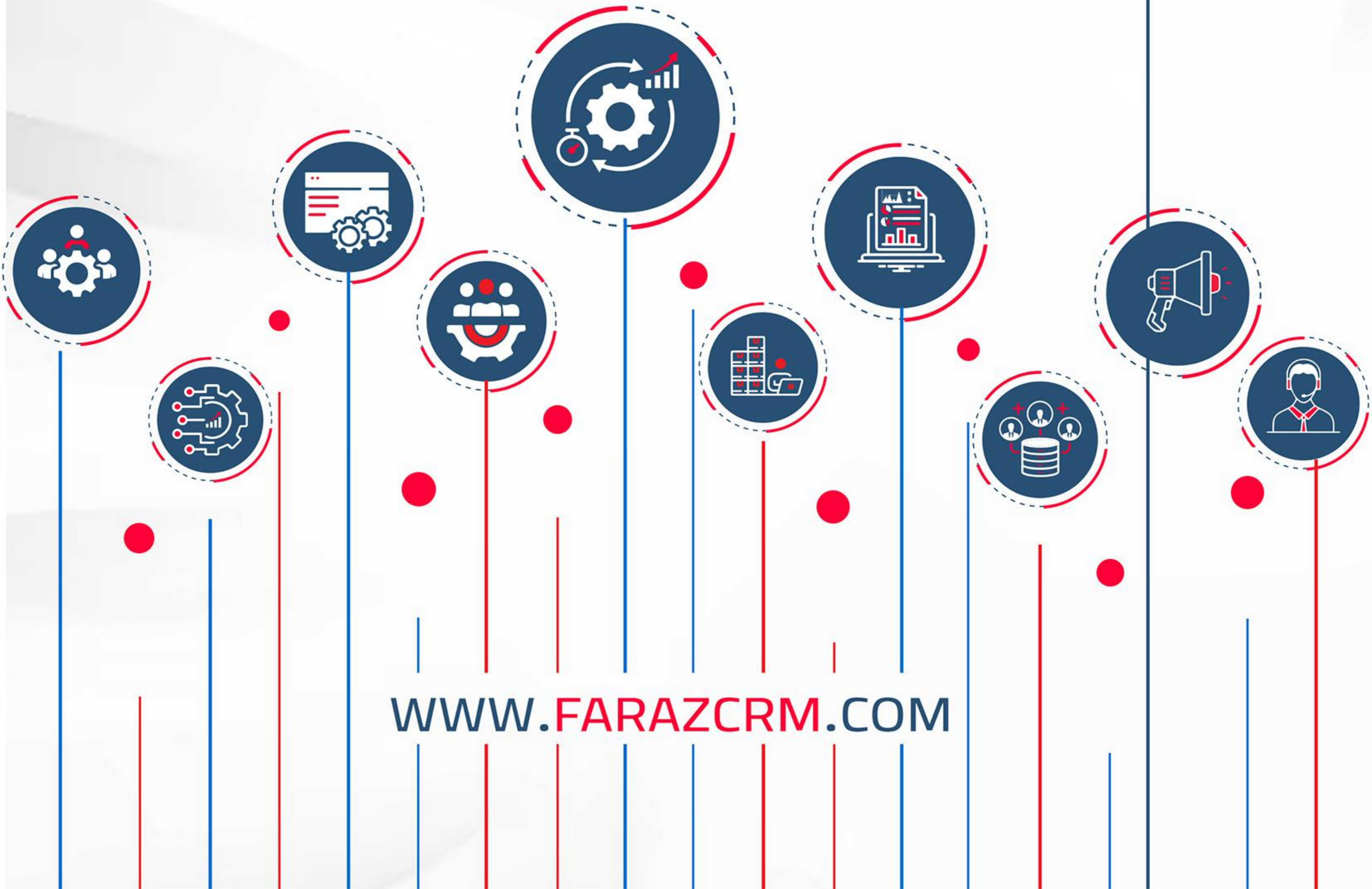
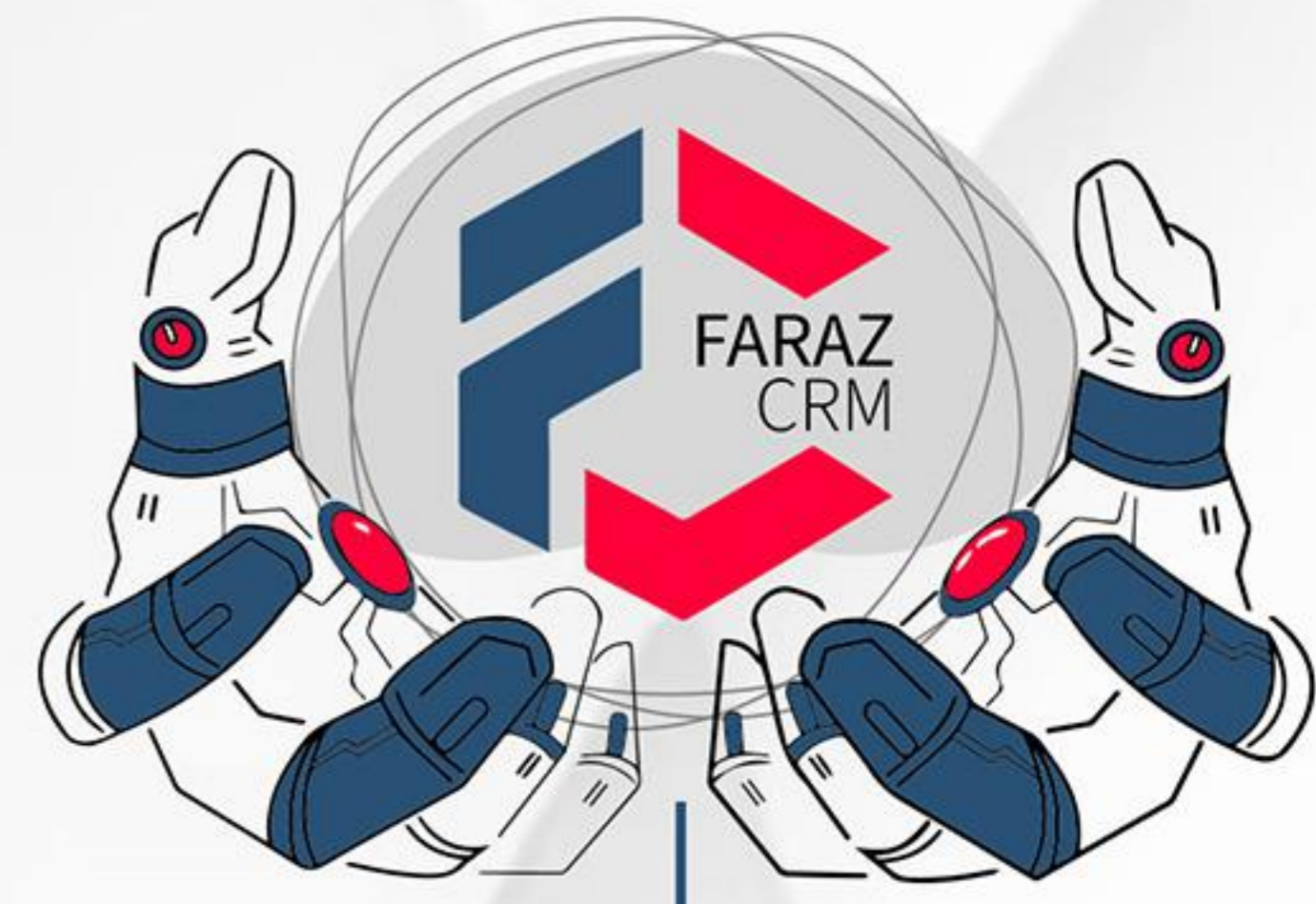
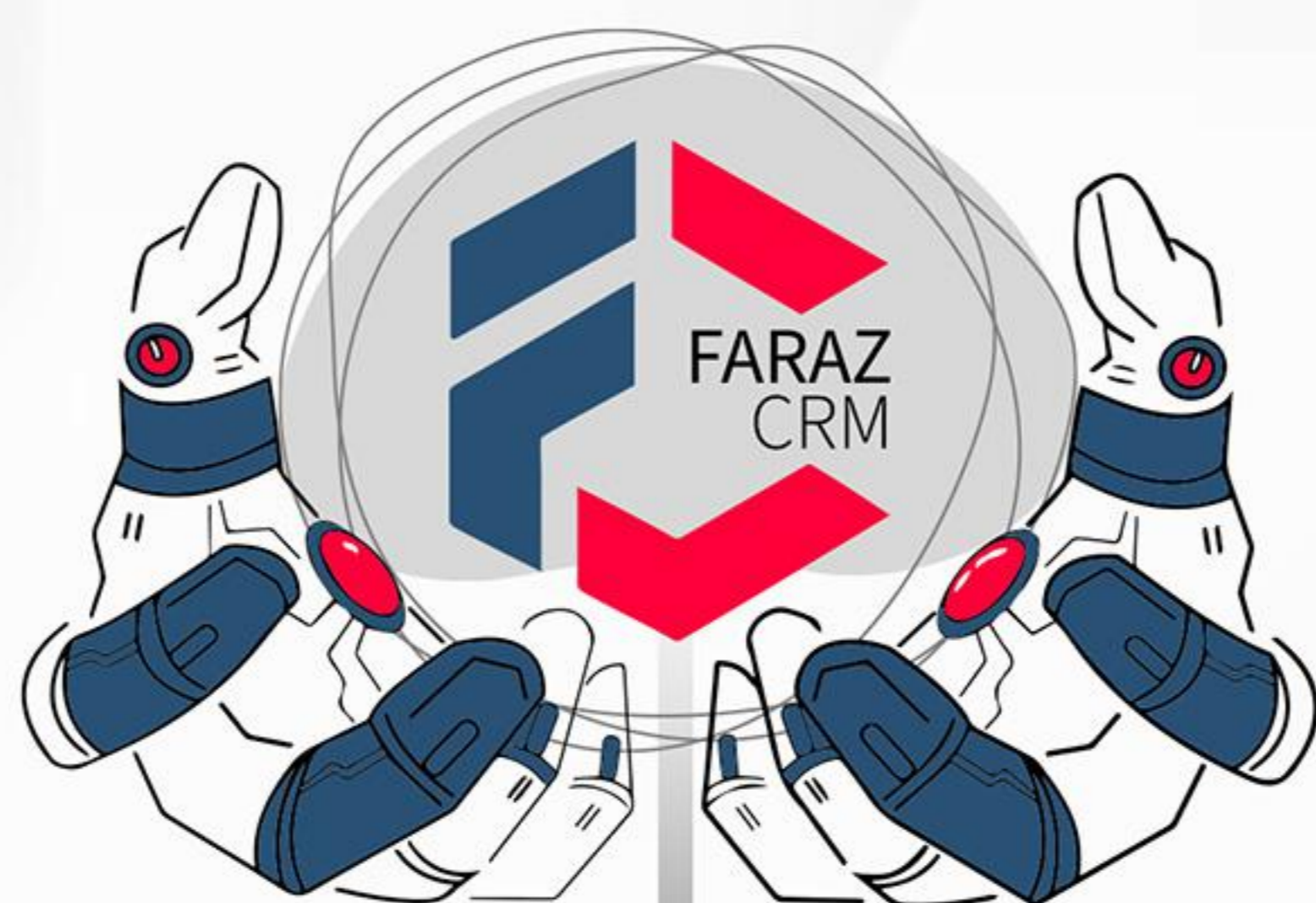


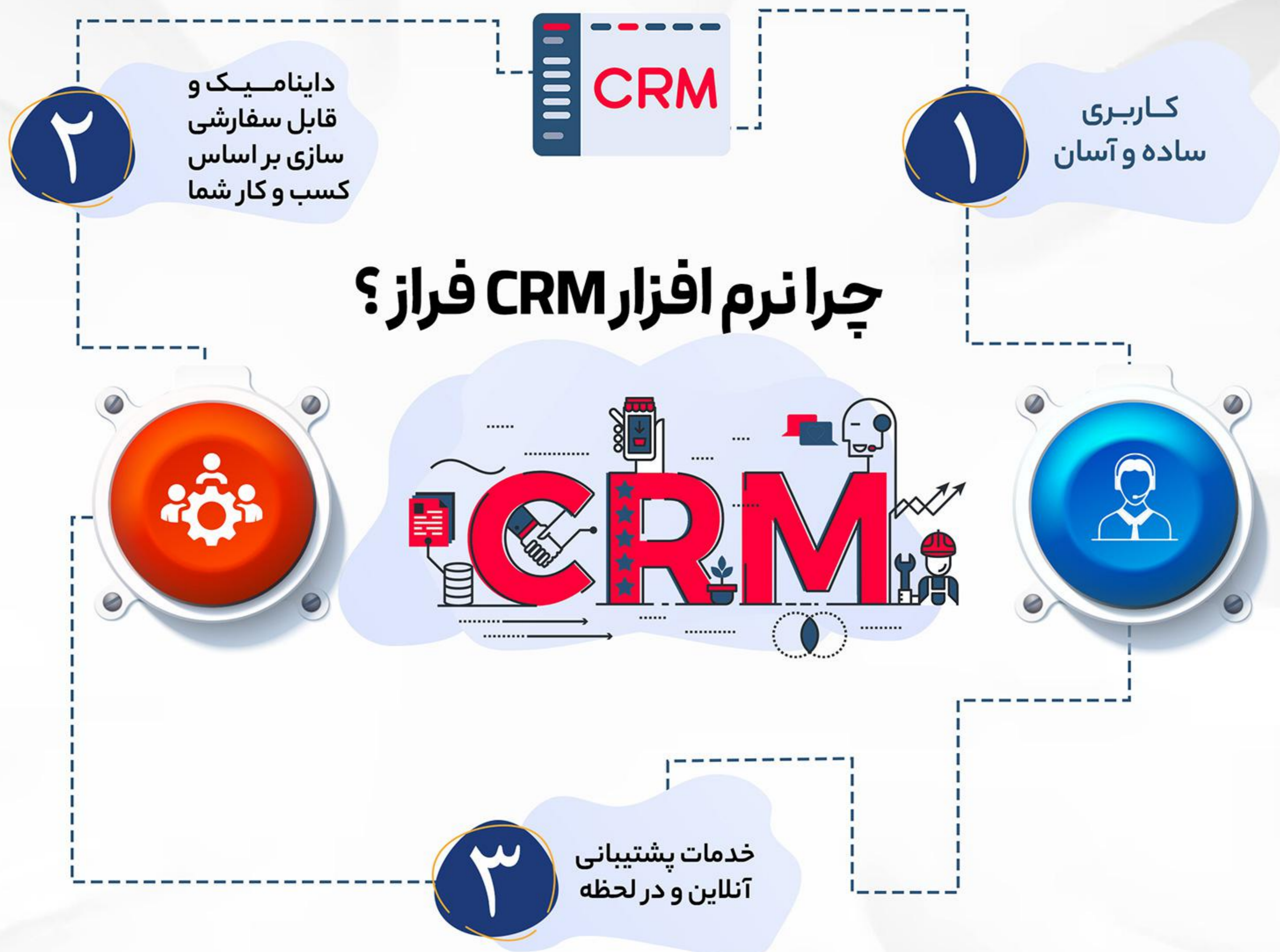
نرم افزار فزار

مدیریت ارتباط با مشتری



WWW.FARAZCRM.COM





CRM فراز با هدف پاسخ گویی به نیازهای کسب و کارها و سازمان ها در جهت بهبود روابط با مشتریان، فرآیند بازاریابی، افزایش فروش، جذب مشتریان وفادار، ارائه خدمات پس از فروش و در نهایت سودآوری طراحی و به بازار عرضه شده است. این نرم افزار همه جوره تست شده و با توجه به بهترین تجربیات جهانی، موثرترین و تاثیرگذارترین روش ها را متناسب با هر کسب و کاری ارائه می دهد. درحقیقت اولویت ما شما هستیم بنابراین قول می دهیم تمامی مشکلات شما را تا رسیدن به هدف نهایی یعنی کسب درآمد بیشتر حل کنیم.

CRM فراز با وجود تیم های تحقیق، طراحی، توسعه، فروش، پشتیبانی و مالی، تشکیل شده از پرسنلی پرتلاش، متخصص، خلاق و با تجربه همواره تلاش می کند با کیفیت ترین نرم افزار CRM را با بهترین امکانات و خدمات ارائه کند. فراز از همان ابتدای فعالیت خود احترام به حقوق مشتریان و رضایت صد درصدی آن ها را مهم ترین خط مشی خود قرار داده تا بتوانند با خاطری آسوده نرم افزار فراز CRM را خریداری و از آن استفاده کنند. ما به تمامی مواردی که وعده داده ایم متعهد هستیم و از همان ابتدا همراه شما خواهیم بود. سعی ما بر انتقال تجربیات و مشاوره در جهت بهبود فرآیندهای کاری شماست. به ما اعتماد کنید.

بازاریابی



مدیریت کمپین های بازاریابی

طراحی فرایندهای کمپین بکارگیری ابزارهای بازاریابی برآورد درآمد و پیاده سازی استراتژی حفظ مشتریان و توسعه مشتری

مدیریت سر نخ ها و فرصت ها

مدیریت سر نخ ها و فرصت ها، ثبت و دسته بندی سر نخ ها و فرصت ها به صورت داینامیک و پیگیری از آن ها طبق فرایندهای تعریف شده تا مرحله تبدیل به مشتری و گزارش گیری از نرخ تبدیل سر نخ ها به مشتری

فروش



حسابداری فروش

صدور پیش فاکتور فروش که به صورت زنجیره ای با انبار لینک هستند و قابلیت چاپ با فرمت های مختلف

گزارش ساز

چارت ها و داشبورد های مدیریتی

انبار



مدیریت انبار

تعریف محصولات با مشخصات گزارش گیری هر بخش از انبار و موجودی ها ثبت تاریخ شروع و اتمام پشتیبانی برای هر محصول تعیین و ثبت تولید کننده برای هر محصول تعیین حساب معین برای هر محصول درج موجودی انبار و سطح سفارش مجدد برای هر محصول نمایش تعداد پیش فاکتور، سفارش خرید، سفارش فروش و سر نخ برای هر محصول بارگذاری و دریافت اطلاعات از طریق فایل Excel

زنجیره تامین



مدیریت تامین کنندگان

گروه بندی و دسته بندی تامین کنندگان

مدیریت خرید

صدور فاکتور خرید ثبت قیمت خرید از تامین کننده

پروژه ها



مدیریت پروژه

امکان درج پروژه مشخص کردن وظایف برای هر پروژه تعریف میزان پیشرفت پروژه درج تیکت توسط کاربران سازمان و یا مشتریان فاز بندی پروژه درج یادداشت توسط کاربران ثبت پیش فاکتور برای هر پروژه ثبت وظیفه و رویداد مربوط به هر پروژه بارگذاری و دریافت اطلاعات از طریق فایل Excel



ویژگی های CRM فاز

گزارش گیری و تحلیل اطلاعات 

ایجاد کمپین های تبلیغاتی 

مدیریت فرصت های فروش 

ایجاد بانک اطلاعات مشتریان 

ثبت سر نخ های فروش 

ایجاد و مدیریت کمپین تبلیغاتی 

پشتیبانی و مدیریت پروژه 

مدیریت تیم های کاری 



مشتریانتان را در
مشت خود بگیرید...

مشتریان ما



دفتر تهران:



خیابان گاندی جنوبی، ابتدای خیابان خالد اسلامبولی
پلاک ۱۳۲، طبقه اول، واحد ۱ تلفن: ۰۲۱-۸۸۱۹۷۳۲۹

موبایل: ۰۹۳۶۱۹۳۵۴۰۲



crmfaraz



WWW.FARAZCRM.COM

